Vendere è una scienza: parola di imprenditore

Vendere è diventata una scienza. Ed in questo nuovo campo scientifico, la mente umana rappresenta il più grande alleato e il più grande limite, quando si parla di avere successo nel mondo del lavoro.

"***Oggi, grazie alle neuroscienze è possibile studiare e vedere*** *concretamente come i cervelli del compratore e del venditore agiscono e reagiscono durante le reali situazioni di compravendita. Questo permette di* ***approfondire lo studio*** ***dei comportamenti più efficaci*** *per i propri obiettivi ad un livello così dettagliato come non era mai accaduto prima.*"

Grazie alle **neuroscienze** oggi è quindi possibile comprendere facilmente il processo della vendita e dell'acquisto, così come le motivazioni che stanno dietro ad una **leadership** che rende un imprenditore un vincente.

Ti chiedi come diventare un imprenditore di successo? Basta partecipare ad **un corso che in 32 ore** ti permetterà di imparare le nozioni fondamentali sulle neuroscienze, riuscendo così a **gestire lo stress** per dominare la tua attività e **avere successo nel mondo del lavoro.**

Il successo non viene a caso: occorrono strategia, pianificazione e buone capacità di decision making per poter garantire la riuscita della propria attività.

Per raggiungerlo e mantenerlo l'**imprenditore realmente capace** deve approcciarsi in maniera corretta per individuare, comprendere e gestire tutte le componenti in gioco.

Il corso di Kairos Italia è costruito per potenziare le tue capacità ed aiutarti a comprendere e gestire i cambiamenti che vivi nella vita di tutti i giorni, sia nel business che nella

vita privata.

Kairos Italia inoltre è un ente di formazione accreditato alla Regione Puglia che si trova a **Lecce** ed è un'**eccellenza salentina** che opera nella formazione aziendale e individuale, attraverso percorsi di crescita personale, aziendale e di formazione tecnica. Professionisti del settore della formazione che ti seguono passo passo nella tua crescita.

Questo percorso ti condurrà verso l'ottenere grandi risultati e soddisfazioni personali, non slegate da quelle economiche e professionali.

IN COSA CONSISTE?

Una serie di lezioni (in presenza o a distanza), composte da 25 moduli per ladurata di 32 ore.

COSA SI OTTIENE?

- Sviluppare la forma mentis capace di rafforzare fisicamente ed emotivamente
- Acquisire le strategie che meglio di altre ci aiutano ad affrontare ogni nostro impegno o difficoltà senza farci sopraffare dal senso di stress
- Definire il proprio modello di Leadership che affonda le proprie radici nelle ultime scoperte neuroscientifiche
- Acquisire gli atteggiamenti più consoni ai nuovi scenari sempre più turbolenti e sviluppare una metodologia per gestire l'organizzazione e la sua capacità di generare valore verso il mercato
- Fornire le conoscenze specialistiche sulle tecniche e gli stili di negoziazione.
- Acquisire gli elementi per poter divenire un negoziatore di successo
- Attivare la forma mentis vincente
- Acquisire tecniche e strumenti (con basi neuroscientifiche) per realizzare presentazioni in pubblico ad alto impatto.

A CHI È RIVOLTO?

Imprenditori, Professionisti, Account Manager, Responsabili delle vendite e tutti coloro che desiderano approfondire a 360 gradi gli aspetti chiave della crescita personale e professionale alla luce delle nuove scoperte Neuroscientifiche.

QUANTO COSTA?

La formazione è importante per avere successo, soprattutto quando è possibile sfruttare le occasioni offerte dalla **Regione Puglia**. Tutti i corsi di Kairos Italia infatti, sono finanziabili con **Pass Imprese**, uno strumento che sostiene la formazione individuale di imprenditori e occupati attraverso l'erogazione di voucher che rimborsano fino all'80% del costo complessivo.

Cosa aspetti? Clicca su Kairos Italia inserendo il codice verifica KR247, e scopri se per te il corso è gratis, o chiedi maggiori informazioni.